1. **Звонок с целью покупки новой лицензии «1С-Битрикс: управление сайтом».**

- Добрый день, «ИМЯ КЛИЕНТА»! Это …….….. из компании ………., мы с вами работали по сайту………(любой другой проект). Как ваши дела?

- Приветствую! Всё хорошо!

- «ИМЯ КЛИЕНТА», звоню Вам с хорошей новостью - у 1С-Битрикс акция до 31 августа! Сейчас самое удачное время запустить новый сайт не только быстро и легко с нашей помощью, но и выгодно. 1С-Битрикс предлагает скидку 20 % на все актуальные лицензии «1С-Битрикс: Управление сайтом» и «1С-Битрикс24: Интернет-магазин+CRM»!

Что скажете?

**2. Звонок с целью перехода на более функциональную редакцию «1С-Битрикс: управление сайтом».**

- Добрый день, «ИМЯ КЛИЕНТА»! Это …….….. из компании ………., мы вам делали сайт………….. Как ваши дела?

- Приветствую! Всё хорошо!

- «ИМЯ КЛИЕНТА», звоню Вам с хорошей новостью - у 1С-Битрикс акция до 31 августа! Есть идеи, как качественно усовершенствовать ваш сайт. Сейчас самое удачное время купить переход с 20% скидкой на редакцию с интернет-магазином (или например, с редакции «Стандарт» на редакцию «Малый бизнес»).

Давайте обсудим, и я расскажу о важных для Вас обновлениях?

**3. Звонок с целью перехода на новый 1С-Битрикс24: Интернет-магазин + CRM (для клиентов лицензий Первый сайт, Старт, Стандарт, Эксперт, Малый бизнес и Бизнес), с активной лицензией, получающей обновления.**

- - Добрый день, «ИМЯ КЛИЕНТА»! Это …….….. из компании ……….,! Как ваши дела?

- Приветствую! Всё хорошо!

- «ИМЯ КЛИЕНТА», вот с каким вопросом звоню.. Мы уже делали для вас (или у вас уже есть) интернет-магазин на «1С-Битрикс: Управление сайтом» и для вас у меня приятная новость! 1С-Битрикс сделал возможность объединить оба своих продукта в одном: теперь к вашему интернет-магазину можно добавить и CRM, работу с заказами в сделках, автоматизировать продажи с помощью роботов (например, роботы могут отправлять клиентам напоминания, рассылки, показывать рекламу), добавили сквозную аналитику – можно удобно считать эффективность рекламных кампаний и много другое. Предлагаю вас подумать об этом сейчас, потому как до 31 августа действует акция и на переходы на эту новую лицензию есть скидка 20% - сможете хорошо сэкономить! Раньше для совмещения возможностей вашего сайта и CRM Битрикс24 приходилось бы покупать два продукта, а теперь все в одном.

Что думаете?